

Vertriebsinnendienst bei Sanaleo-CBD gesucht

Die Sanaleo GmbH ist ein junges und aufstrebendes Unternehmen, welche sich Natürlichkeit auf die Fahne geschrieben hat. Seit 2019 betreuen wir deutschlandweit eine diversifizierte Bandbreite an B2B & B2C Kunden und helfen somit, die nationale Nachfrage nach qualitativen CBD-Waren zu stillen. Um den gestiegenen Anforderungen am Cannabis-Markt gerecht zu werden, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt motivierte Mitarbeiter/innen (m/w/d) für den Vertriebsinnendienst.

Was erwartest dich?

Du ...

- arbeitest eng mit dem Außendienst zusammen
- telefonierst mit potenziellen neuen Partnern
- führst Gebietsanalysen durch und bereitest Termine für die Kollegen vor
- berätst und betreust unsere Bestandskunden
- kümmerst dich um die Umsetzung von Verkaufsaktionen und führst Effizienzbewertungen durch
- beobachtest die Marktentwicklungen und bringst Strategien ein
- buchst Vertriebsreisen und hältst den Terminkalender deiner Kollegen wie ein Adler im Blick

Was bieten wir?

- Du wirst nicht allein gelassen: ab Tag 1 an wirst du intensiv in deinen neuen Bereich eingeschult und erhältst die Betreuung, die für deinen persönlichen & beruflichen Fortschritt notwendig ist – denn beides ist gleichermaßen wichtig, dass wissen und leben unsere Führungskräfte
- Work-Life-Balance – teile dir deine Zeit individuell ein, denn du entscheidest, wie du die gesteckten Ziele am besten erreichst
- Eine offene Unternehmenskultur, die zum Mitdenken & Einbringen einlädt
- Eine vielseitige Expertise aus vielen Berufszweigen, die unser Team voll abrundet und dir die Möglichkeit gibt, berufliche Erfahrungen zu gewinnen
- Eine lockere Firmenatmosphäre, die zur Branche passt
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Vergütungsmodell

Dein Profil

- Idealerweise befindest du dich im Studium der Betriebswirtschaftslehre oder besitzt eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder hast bereits im Innendienst einschlägige Erfahrungen sammeln können
- Du hast erste Erfahrungen mit Cannabisprodukten gesammelt und kannst die Unterschiede zwischen THC & CBD nennen oder bist bereit, dir das Wissen in diesem Segment anzueignen
- Du bist gut vernetzt und weißt Networking zu schätzen
- Bei deinen Freunden bist du ein Ansprechpartner, wenn es mal Sorgen & Nöte gibt, denn das ist der Vorreiter der Empathie im B2B-Segment
- Dich zeichnet eine ausgesprochen selbstständige Arbeitsweise aus
- In Telefonaten hört man, dass du lächelst und strahlst eine angenehme Atmosphäre aus
- Du weißt MS Office & ERP-Systeme für deine Arbeit zu nutzen und kannst zielsicher Projekte umsetzen

Die Stelle ist befristet auf 12 Monate mit hervorragenden Aussichten zur Übernahme. In gemeinsamer Absprache definieren wir deine Arbeitszeiten – derzeit werden 20-30 Stunden avisiert. Sollte der Innendienst nichts für dich sein, kannst du dich auch gern im Außendienst ausprobieren!

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann schick uns gerne dein Anschreiben, Lebenslauf sowie die letzten zwei Zeugnisse via E-Mail an janek@sanaleo.com zu. Alternativ kannst du dich postalisch bei uns bewerben, weitere Informationen findest du auf unserer Homepage.

Wir freuen uns auf dich! Denn du bist ... NATÜRLICH. DIE BESSERE WAHL.

Zur besseren Lesbarkeit wurde im Text die männliche Form genutzt. Bei SANALEO sind alle Menschen, die unsere Erde bewohnen, herzlich willkommen. Schwerbehinderte Bewerber mit gleicher Eignung werden bevorzugt berücksichtigt. Unser Firmenstandort ist nicht barrierefrei.